



BUSINESS-INSIDER 7

Das LifeSpan Programm erfolgreich teilen!



PLATINUM EUROPE
MIT DER NATUR IM REINEN





Das LifeSpan Programm erfolgreich teilen

Vielen Dank für alles, was Sie als Platinum-Markenpartner tun, um die Informationen zum LifeSpan Programm an andere Menschen weiterzugeben.

Informationen teilen – Freiheit respektieren

Sie teilen die Information, Sie laden ein, aber der Empfänger entscheidet, was er davon annehmen, ausprobieren und umsetzen möchte.

Ihre Aufgabe ist nicht Menschen zu überreden, die für die Platinum-Angebote (noch) nicht offen sind.

Zeit und Energie produktiv einsetzen

So werden Sie Ihre Zeit und Energie produktiv einsetzen, um diejenigen zu finden, die genau jetzt genau das suchen, was Sie anzubieten haben und Freude damit haben.

Persönliche Worte

Teilen Sie immer auch, was Sie selbst an diesem Programm oder an diesen Ideen zu Langlebigkeit gut finden. In einem bis drei Punkten oder einem kleinen Erfahrungsbericht, statt ausschließlich die Sachinformationen bereitzustellen.

Auf Informationsquellen hinweisen

Das LifeSpan Programm kann leicht geteilt werden, ohne selbst dazu Details auswendig wissen zu müssen. Zur Verfügung stehen für einen ersten Blick:

#	Werkzeug	Link
1	Kurzvideo	https://vimeo.com/1036968147
2	Infokarte	https://online.flippingbook.com/view/468239066/
3	Gratis-Webinar	https://platinumeurope.info/
4	LifeSpan-Broschüre	https://online.flippingbook.com/view/623007635/
5	LifeSpan-Landeseite	lifespanprogramm.eu
6	Bildergalerie der Zutaten	https://online.flippingbook.com/view/623007635/14/
7	32 Siegel zu Qualität & Reinheit	https://online.flippingbook.com/view/623007635/13/

Für den Bedarf nach noch ausführlicherer Information und Studienreferenzen:

8	Webinar & E-Book »Biologisch jünger durch Nahrung!«	https://platinumeurope.info/
9	E-Book »Gesunde Fette für Langlebigkeit«	https://platinumeurope.info/
10	E-Book »Omega-3 und Langlebensnahrung«	https://platinumeurope.info/
11	Webinar zum Gratis-Rechner für das epigenetische Alter	https://platinumeurope.info/
12	Webinar zu praktischen Rezepten und Zubereitungsideen	https://platinumeurope.info/

So ist für jede Situation etwas dabei – für Gespräche mit Menschen, die nur Zeit für einen kurzen Blick auf das Video oder auf die Galerie in der Broschüre aufwenden möchten, bis zu Menschen, die gerne alles ausführlich lesen und anhören und auch an Studienreferenzen zu den verwendeten Aussagen interessiert sind.

Die Information wird am besten schrittweise gegeben, beginnend mit dem 2-Minuten-Video und der Broschüre, dann je nach Interesselevel des Gesprächspartners weitere Informationsquellen. Bitte nicht gleich alles auf einmal anbieten oder versenden.

Bitte bedenken Sie, dass Sie durch das wiederholte Anbieten des Platinum-Geschäfts auch Kunden gewinnen (siehe Seite 13).





Gesprächsbausteine

Diese Tipps können Sie auch bei Menschen verwenden, mit denen Sie in engerer Beziehung stehen. Aber besonders, wenn Sie mit Fremden sprechen, oder mit Personen, die Sie lange nicht gesprochen haben oder die sich vielleicht an Sie schlecht erinnern könnten, ist es wichtig, sich und Ihr Anliegen zu präsentieren und klar zu sagen, wofür Sie stehen.

Das können Sie auch in Situationen verwenden, in denen Sie gefragt werden, was Sie beruflich oder geschäftlich machen.

Sie verwenden dazu das »I-help-statement« – also die Klärung, wem Sie helfen können und wollen und wie.

Ich helfe Menschen, mit Nahrung Ihr biologisches Alter zu senken. Bist Du offen für Informationen dazu? Oder:

Ich helfe Menschen, bis zu Jahre 15 Lebensspanne zu gewinnen. Sind Sie offen für unverbindliche Informationen dazu?

Sprachliche Varianten zu »Ich helfe ...«

Ich zeige Menschen ...

Ich berate Menschen ...

Ich unterstütze Menschen ...

Ich arbeite mit einem Programm, das helfen kann ...

Ich beschäftige mich mit Möglichkeiten, das biologische Alter zu senken ...

Ich suche Menschen, die wie ich mit Nahrung ihr Leben verlängern möchten. Bist Du offen für solche Informationen?

Ich habe Informationen, wie man mit Nahrung biologisch jünger werden kann. Bist Du offen, Dir solche Informationen auch anzusehen?

Sie können Ihre »Hilfe-Aussage« auf verschiedene Arten einsetzen ...

Direkte Frage:

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Bist Du offen für Informationen dazu?

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Sind Sie offen für Informationen dazu?

Indirekte Frage nach Empfehlungen:

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Kennst Du jemanden, der sich über solche Informationen freuen könnte?

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Kennen Sie jemanden, den das interessieren könnte?

Doppelt indirekte Frage:

Ich weiß natürlich nicht, ob das etwas für Dich sein könnte – ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern – bist Du offen für solche Informationen? Ich würde gerne hören, was Du davon hältst.

Ich weiß nicht, ob das für Sie passend ist – ich zeige Menschen, wie sie mit Nahrung rückwärts altern können – sind Sie offen für solche Informationen?

Wellness-Berufe:

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Glauben Sie, dass unter Ihren Klienten Menschen sind, die sich für Langlebensnahrung interessieren könnten?

Ich zeige Menschen, wie Sie Ihr biologisches Alter messen und senken können. Glauben Sie, dass unter Ihren Klienten Menschen sind, die sich dafür interessieren könnten?

Ich zeige Menschen, wie Sie Ihr epigenetisches Alter messen und senken können. Sind Sie offen für unverbindliche Informationen dazu?

Ich zeige Therapeuten (Trainern, Coaches, Kosmetikerinnen, Yoga-Lehrern, Physiotherapeuten, Ernährungsberatern), wie Sie das biologische Alter Ihrer Klienten messen und senken helfen können. Sind Sie offen für unverbindliche Informationen dazu?

Ich teile Informationen zur epigenetischen Wirkung von Nahrung. Sind Sie offen dafür, sich solche Inhalte anzusehen?

Ich zeige Therapeuten (Trainern, Coaches, Kosmetikerinnen, Yoga-Lehrern, Physiotherapeuten, Ernährungsberatern), wie sie Epigenetik zum Nutzen für ihre Klienten einsetzen können.

Ich zeige Therapeuten (Trainern, Coaches, Kosmetikerinnen, Yoga-Lehrern, Physiotherapeuten, Ernährungsberatern), wie sie Klienten helfen können zu essen wie in Biohacking-Zentren, nur zu einem Bruchteil der Kosten und in 2 Minuten ins tägliche Leben eingebaut.





Variationen zur Aussage »mit Nahrung rückwärts zu altern« können sein:

Ich zeige Menschen, mit Nahrung ihr Leben zu verlängern.

Ich zeige Menschen, mit Nahrung lange gesund zu leben.

Ich zeige Menschen, mit Nahrung das biologische Alter zu senken.

Ich zeige Menschen, wie Langlebigkeit durch Nahrung unterstützt werden kann.

Ich zeige Menschen, wie mit Nahrung Herzgesundheit unterstützt werden kann.

Ich zeige Menschen, wie mit Nahrung Gehirngesundheit unterstützt werden kann.

Ich zeige Menschen, wie Nahrung epigenetisch eingesetzt werden kann.

Ich zeige Menschen, wie Nahrung Langlebensgene aktivieren kann.

Ich zeige Menschen, wie mit Nahrung das Altern verlangsamt werden kann.

Ich zeige Menschen, jeden Tag so zu essen, als wären Sie in einem Anti-Aging-Zentrum, aber zu einem Bruchteil der Kosten.

Nehmen Sie sich gerne eine dieser Einstiegsfragen heraus oder kreieren Sie Ihre eigene Formulierung in ähnlicher Form:

Sie können es auch noch konkreter machen, was noch kraftvoller wäre, weil Sie auch eine bestimmte Gruppe oder Generation nennen, die Sie besonders ansprechen möchten.

Ich zeige Menschen über 45, wie sie biologisch jünger bleiben können.

Ich zeige Menschen in meinem Alter, die über 50 sind und sich für Langlebigkeit interessieren, wie Nahrung Langlebensgene hochreguliert.

Ich zeige Menschen in meinem Alter, die um die 30 sind, wie man früh anfangen kann, länger biologisch jung zu bleiben.

Danach fragt Ihr Gesprächspartner vielleicht: Worum geht es dabei genau?

Das LifeSpan Programm kombiniert über 30 Biopflanzen, die geeignet sind, menschliche Langlebigkeit zu unterstützen. Ich kann Dir dazu ein 2-Minuten-Video senden, wenn Du es erlaubst.

Mir gefällt daran ... [Hier einen bis drei Punkte einsetzen, die Sie an den Produkten im LifeSpan Programm gut finden.]

Oder alternativ:

... die besonders geeignet sind, Herzgesundheit zu unterstützen.

... die besonders geeignet sind, Gehirngesundheit zu unterstützen.

... die besonders geeignet sind, das biologische Alter senken zu helfen.

Die Zusendung gestalten

Wenn einer Zusendung zugestimmt wurde:

Hallo XY,

hier ist, wie vereinbart, das 2-Minuten-Video zum LifeSpan Programm.

Link: <https://vimeo.com/1036968147>

Und die Broschüre zu diesem LifeSpan Programm

Link: <https://online.flippingbook.com/view/623007635/>

Ich freue mich zu hören, was Du davon hältst. [Sie davon halten ...]

Liebe Grüße [oder mit freundlichen Grüßen]

Ihr Name

Platinum-Markenpartner [oder Markenpartnerin]

Telefon:

Am besten ist es, klar und einfach zu bleiben und keine E-Mail-Kennungen zu anderen Produkten und Geschäften an die Platinum-Geschäftskommunikation anzuheften. Sie suchen nach zukünftigen treuen Platinum-Kunden und loyalen Partnern in Ihrer Rolle als Platinum-Upline und Platinum-Ansprechpartner und nicht als Anbieter vieler verschiedener Dinge auf einmal.

Wenn diese beiden Dinge angesehen wurden, können die Bestellseite und die Seite mit den Webinaren und E-Books geteilt werden. Aber eher nicht vorher. Wenn diese beiden sehr aussagekräftigen Materialien nicht angesehen wurden oder überhaupt nicht gefallen haben, ergibt es meist wenig Sinn, immer noch mehr Informationen nachzusenden – lieber zu einem späteren Zeitpunkt nochmals nachfragen.

Bei einem Nein oder Ablehnung immer kommunizieren ...

Danke für Dein Feedback. Falls Du es später noch mal anders überlegst und tiefer in das Thema Langlebigkeit eintauchen möchtest, melde Dich gerne.

Bei Fragen nach noch mehr Informationen:

Detaillierte Gratis-Webinare und Gratis-E-Books dazu sind auf der Seite www.platinumeurope.info zu finden. Und Sie sind herzlich eingeladen zur nächsten Live-Präsentation (Datum aus dem Kalender entnehmen).





Unter Freunden

Wenn Sie als Nutzer einfach ein paar Freunden das LifeSpan Programm weiterempfehlen möchten, um Ihre Produkte gratis zu erhalten, ohne große Pläne für weiteren Geschäftsaufbau, können Sie zusätzlich zu den anderen Möglichkeiten auch diesen Satz verwenden ...

Ich verwende ein Programm, das die Lebensspanne bis zu 15 Jahre verlängern hilft. Bist Du auch offen für solche Möglichkeiten?

Eventuelle Einwände

Lesen Sie bitte den Business-Insider 5 zur Dynamik bei Einwänden und zu allgemeinen Tipps dazu.

Ein wichtiges Prinzip ist, dass wir nicht versuchen, Gespräche zu »gewinnen«. Denn ein gewonnenes Gespräch ist ein verlorener Kunde. Und auch wenn die Person kauft, ist die Wahrscheinlichkeit hoch, dass sie nicht weiter nachbestellt oder als Partner aktiv wird.

Es ist wichtig, die derzeitige Meinung der anderen Person anzuerkennen und zu respektieren und nicht anzufangen, Ihre eigenen Angebote heftig mit Argumenten zu »verteidigen«.

Gleichzeitig geben Einwände aber die Gelegenheit, Zusatzinformationen zu geben, die die andere Person vielleicht noch nicht hatte und die die Beziehung zum Gesprächspartner sogar festigen. Es folgen einige Beispiele.

Ich brauche kein LifeSpan Programm, ich esse bereits gesund.

Das ist gut, da haben Sie dem Durchschnitt der europäischen Bevölkerung schon einiges voraus.

Haben Sie Interesse, Ihr biologisches Alter gratis zu messen, um nachzuprüfen, wie gut Ihre Nahrung bereits für Sie funktioniert? Denn das ist seit einigen Jahren auf Basis der aktuellen Langlebensforschung möglich.

Mir war bis vor Kurzem nicht klar, wie viele und welche Pflanzensorten helfen können bei Langlebigkeit.

Deswegen bin ich, auch wenn ich von mir ebenfalls sagen würde ich esse schon recht gesund, sehr froh, die Drinks mit den stärksten Biopflanzen zusätzlich zu haben.

Ich brauche kein LifeSpan Programm, ich nehme schon Eiweißtabs, B-Vitamine und Vitamin D [oder andere Nahrungsergänzungen].

Das ist gut, da gehören Sie schon zu denen, die sich besser um die eigene Gesundheit kümmern als der Durchschnitt der europäischen Bevölkerung.

Haben Sie Interesse, Ihr biologisches Alter gratis zu messen, um nachzuprüfen, wie gut Ihre Nahrung und die Produkte, die Sie derzeit verwenden, für Sie funktionieren? Denn das ist seit einigen Jahren auf Basis der aktuellen Langlebensforschung möglich.

Ich brauche kein LifeSpan Programm, ich baue viel im eigenen Garten an.

Das ist ein großer Vorteil, wenn Sie auf Nahrung aus dem eigenen Garten zurückgreifen können. Wenn zutreffend: Ich habe auch Obst X und Gemüse Y aus dem eigenen Garten.

Es kann eine ziemliche Herausforderung sein, genau die Lebensmittelsorten in der richtigen Menge zu bekommen, die am effektivsten das Leben verlängern und die Gesundheit bewahren können.

Unabhängig davon, ob jemand im Bioladen einkauft oder einen eigenen Garten hat oder beides. Ich genieße es sehr, dass ich genau diese Sorten jeden Tag frisch und biologisch zur Hand habe, auch wenn ich natürlich beim Rest meiner Nahrung auch darauf achte, biologisch einzukaufen und was geht aus meinem Garten zu verwenden.

[Eventuell die Bildergalerie der Zutaten zeigen, wenn über dieses Thema gesprochen wird.]

Ich mag keine Shakes.

Das stimmt, dass es für manche Menschen zuerst ungewohnt ist, Superfoods-Drinks zu verwenden. Das war auch bei einigen anderen Platinum-Kunden und -Partnern so, die sie heute lieben.

Der Grund, warum Shakes gewählt wurden, ist, dass nur so ausreichende Mengen für Langlebigkeit und optimale Selbstheilungskräfte verlässlich erreicht werden.

Das LifeSpan Programm enthält zum Beispiel das Äquivalent von 120 Kapseln am Tag, was illusorisch wäre, diese täglich zu verwenden. Wir bieten auch einzelne Kapselprodukte an, aber an die Wirkung des LifeSpan Programms mit tausenden Pflanzenaktivstoffen kommen diese nicht heran.





Wir haben aber zur Abwechslung bei der Zubereitung der Shakes und für Menschen, die Ihre Lieblingszubereitung und Ihren Lieblingsgeschmack noch suchen, ein eigenes Webinar erstellt. Vielleicht finden Sie darin Möglichkeiten, wie Sie es für sich selbst genussvoll gestalten und vielleicht frühere negative Erfahrungen lösen können.

Sie sind kein Ernährungsberater (Arzt, Experte).

Nein, das ist nicht mein Weg. Mein Beitrag ist zu helfen, dass aktuelle Informationen zu Lebensspanne und Gesundheitsspanne frühzeitig zu den Menschen kommen, die Sie brauchen und suchen.

Die Hintergründe zum LifeSpan Programm stammen ohnehin von den besten Forschern zum Thema Epigenetik weltweit, von den besten Studien zu Risikosenkung durch Nahrung und Platinum als Unternehmen hat 30 Jahre Kernkompetenz bei Pflanzenaktivstoffen und in der Herstellung von roher Bio-Nahrung.

Die Kompetenz dazu ist geballt, aber viele Erkenntnisse der Epigenetik sind neu und es kann dauern, bis diese im deutschsprachigen Raum bekannter werden.

Optional: Ich bin kein Therapeut und auch nicht der Entwickler des LifeSpan Programms aber sehr gerne Bote für derart gute Neuigkeiten und Möglichkeiten.

Ich glaube das nicht, dass Nahrung so viel ausmachen kann.

Das verstehe ich gut. Das war bis vor wenigen Jahren auch in der Wissenschaft nicht so klar wie heute. Glauben müssen wir das aber inzwischen nicht mehr.

Sie können gerne mit dem Gratis-Rechner für Ihr biologisches Alter nachrechnen, wie bei Ihnen persönlich die Jahre und die Risikofaktoren durch Nahrung weniger werden und wie viel genau Ihnen persönlich das LifeSpan Programm helfen kann. Denn erzählt oder geschrieben werden kann ja immer viel.

Das ist mir zu teuer

Das respektiere ich. Nur Sie können wissen, wie Ihr Lebensmittelbudget aussieht. Was ich Ihnen anbieten kann, ist der Erfahrungswert, dass durch diese beiden Drinks, die ja das Äquivalent von 1,3 Kilo Bio-Nahrung enthalten, Geld beim restlichen Lebensmitteleinkauf gespart werden kann.

Entweder weil ganze Mahlzeiten oder Snacks durch die sättigenden Drinks ersetzt werden können oder weil dadurch bei anderen Mahlzeiten weniger gegessen werden muss, um sich satt und zufrieden zu fühlen.

Optional (wenn es zu passen scheint und ansonsten Offenheit da ist): Sie können gerne mit einem einzelnen Drink beginnen und eine Mahlzeit oder einen Snack damit ersetzen, die ungefähr das Gleiche kosten würden. Dann haben Sie epigenetisch wirksame Langlebensnahrung stattdessen. Zum Beispiel Kaffee und Kuchen oder Schokoriegel ersetzen mit L.O.V.E. Dark Berry mit etwas Kakaopulver. Das schmeckt dann wie flüssige Erdbeerschokolade.

Oder sogar das Abendessen oder das Mittagessen damit ersetzen, wenn Sie auch nichts dagegen haben, dass ein paar Pfunde zusätzlich purzeln dürfen. Dann haben Sie geschickt gespart. Entweder Ausgaben umgewidmet oder sogar netto noch Geld gespart, während Sie Ihrem Körper geholfen haben.

Ich mag kein Abo und keine Dauerbestellung eingehen

Das ist auch in Ordnung. Das LifeSpan-Geschenk-Abo ist genau das, ein optionales zusätzliches Geschenk für diejenigen, die das möchten.

Selbstverständlich können die Produkte auch einzeln bestellt werden. Dann bestellen Sie L.O.V.E. Dark Berry, einen der grünen Drinks und eine Flasche Algenöl. Das LifeSpan Programm ist eine Einladung, das dritte Produkt Blue Planet Omega kostenlos nutzen zu können, für diejenigen, die ohnehin die beiden Drinks laufend gerne verwenden und um sich das ständige Neubestellen zu sparen.

Sie können auch zuerst die Produkte einzeln testen und sich später für ein LifeSpan-Geschenk-Abo entscheiden. Das liegt ganz bei Ihnen und soll mit Freude und Überzeugung geschehen.





Aktive Geschäftspartner finden

Ja, es kann sein, dass jemand die Produkte verwendet, dann begeistert ist und irgendwie später Geschäftspartner wird. Aber besonders wahrscheinlich ist das in der Praxis nicht.

Wenn Sie ein Team und passives Einkommen aufbauen möchten, benötigen Sie drei gute Geschäftspartner, die Sie besser von Anfang an direkt auf die Produkte UND die Einkommenschance und die anderen Vorteile einer Markenpartnerschaft ansprechen.

Zusätzliche Ziele und Wünsche

Als Geschäftspartner suchen Sie Menschen, die nicht nur die Produkte gut finden, sondern auch finanzielle Wünsche und Ziele haben oder den Wunsch nach mehr Freizeit, weniger Arbeitsstunden oder mehr Sinn und Aufstiegsmöglichkeiten als in ihren bisherigen Tätigkeiten.

Wenn Sie beides ansprechen, gewinnen Sie eher Geschäftspartner. Und wenn die Markenpartnerschaft gerade nicht passt, wird oft die Person Kunde, denn Sie stellen ja beides vor.

Wenn Sie Interessenten zuerst auf die Markenpartnerschaft ansprechen, gewinnen Sie auch neue Kunden.

Denn manche Menschen werden von sich aus sagen, dass sie nicht am Geschäft, aber an den Produkten interessiert sind!

Geld ausgeben oder Geld erwirtschaften

Wenn Sie über Produkte sprechen, bieten Sie einer anderen Person an, die Nutzen der Produkte zu bekommen, die herausragend sind, aber letztlich Geld auszugeben.

Wenn Sie auch zur Markenpartnerschaft einladen, bieten Sie die Chance Geld zu verdienen und die Nutzen der Produkte zu bekommen. Das kann für viele Menschen attraktiver sein.

Duplikation und Vorbildwirkung

Ihre neuen Partner werden meistens andere Menschen in Zukunft so ansprechen, wie sie es bei Ihnen erlebt haben, als sie selbst angesprochen wurden.

Erwarten Sie also besser nicht, dass neue Partner automatisch andere auf das Platinum-Geschäft ansprechen können oder würden, wenn Sie selbst sie nur auf die Produkte angesprochen haben. Es kann natürlich vorkommen und Sie können bestehende Partner auch nachschulen. Aber besser ist gleich die Richtigen zu finden als Ihre drei aktiven Geschäftspartner. Die Art, wie Sie einladen, hat auch immer nachhaltige Wirkungen und Vorbildfunktion.

Gesprächsbausteine um zur Markenpartnerschaft UND Produkten einzuladen

Würdest Du einen Blick auf eine Geschäftsidee werfen, die Menschen helfen kann, bis zu 15 Jahre Lebensspanne zu gewinnen? Ich weiß nicht, ob es für Dich in Frage kommt, würde mich aber freuen zu hören, was Du davon hältst.

Bist Du offen für ein ethisches Zusatzeinkommen? Du kannst anderen zeigen, wie sie ihr biologisches Alter messen und senken können. Und das Einkommen bestimmst Du selbst.

Die Nachfrage nach Angeboten zum Thema menschliche Langlebigkeit wächst derzeit mit am schnellsten im Wellnessbereich. Hast Du Lust, anderen zu zeigen, wie sie mit Nahrung Ihr biologisches Alter messbar senken können? Und für Dich ein Einkommen aufzubauen mit einer Tätigkeit, die eine echte Nachfrage bedient und gut für Mensch und Erde ist?

Anmerkung: gemäß Marktforschungen wächst das Segment Langlebigkeit zukünftig weiter am schnellsten. Und das Segment mentale Gesundheit, Stressmanagement und natürliche Lösungen für eine ausgeglichene Stimmung sowie das Segment Frauengesundheit in allen Lebensaltern.

Das LifeSpan Programm ist eine optimale Basis für alle diese Trends – beim ersten Kontakt aber bitte nur eines davon verwenden. Später kann bei Interesse über die anderen Wellness-Ziele ebenfalls gesprochen werden.

Ich lade Sie herzlich ein, sich Möglichkeiten einer Markenpartnerschaft anzusehen. Sie könnten anderen zeigen, wie sie bis zu 15 Jahre Lebensspanne gewinnen können und passives Einkommen aufbauen, das nach oben offen ist.

Ich suche gerade nach Unterstützung beim Teilen von aktuellen Informationen zu Langlebigkeit und Epigenetik. Ich weiß nicht, ob es für Dich in Frage kommt, aber es wäre ein Zusatzeinkommen möglich, das nach oben offen ist. Vor allem aber profitieren viele Menschen und sogar die Umwelt von diesen Informationen.





Möchtest Du mit mir gemeinsam Informationen zu Langlebigkeit und Epigenetik teilen? Für Dich wäre ein Zusatzeinkommen in beliebiger Höhe möglich. Vor allem profitieren viele Menschen und sogar die Umwelt von diesen Informationen.

Hast Du genügend Einkommen und Freizeit in Deinem jetzigen Beruf? Du kannst anderen zeigen, wie Sie bis zu 15 Jahre Lebensspanne gewinnen können. Und so ein ethisches Zusatzeinkommen und mehr Freiräume für Dich selbst erschaffen.

Ist Dir ein tiefer Sinn bei Deiner Arbeit wichtig? Du kannst anderen zeigen, wie sie durch Epigenetik ihr Leben verlängern und bereichern können. Diese tiefe menschliche Sehnsucht erfüllen zu helfen macht Freude und eröffnet Einkommenschancen, die nach oben offen sind.

Für Influencer:

Bist Du offen dafür, Deine Follower mit aktuellen Informationen aus der Langlebensforschung zu versorgen und ihnen ethische Bio-Produkte zu zeigen, die leicht anzuwenden sind? Für Dich wäre passives Einkommen möglich, das nach oben offen ist.

Ich zeige Menschen, mit Nahrung rückwärts zu altern. Glaubst Du, dass sich einige Deiner Follower für Langlebensnahrung interessieren könnten? Für Dich wäre passives Einkommen möglich, das nach oben offen ist.

Ich zeige Influencern, wie sie und ihre Follower ihr biologisches Alter selbst messen und mit Nahrung senken können. Bist Du offen für unverbindliche Informationen dazu?

Ihr Gesprächspartner zum Thema Platinum-Geschäft fragt dann vielleicht

»Worum geht es?«

Deine Aufgabe wäre es, zu helfen, Informationen und Links weiterzugeben zu Langlebensnahrung und Epigenetik generell und zum LifeSpan Programm im Besonderen. Mit über 30 Biopflanzen für menschliche Langlebigkeit in Gesundheit.

Du bekommst für einfache Abwicklung auch einen personalisierten Onlineshop gratis zur Verfügung gestellt.

Ich kann Dir ein 2-Minuten-Video dazu senden, wenn Du erlaubst.

Wo und wann Du aktiv bist, liegt ganz bei Dir. Es gibt auch ausführliche Trainingsanleitungen, wenn Du möchtest. Dein Partnerunternehmen hat 30 Jahre Erfahrung in der Herstellung von Bio-Nahrung.

Wenn einer Zusendung zugestimmt wurde, genauso vorgehen wie oben bereits beschrieben.

Elegant oder Elefant?

Zwischen ELEGANT und ELEFANT ist der Unterschied nur ein Buchstabe. Und auch wenn Elefanten in der Natur tolle Tiere sind, im Gespräch mit anderen ist es nicht so sinnvoll, wie ein metaphorischer kleiner Elefant im Porzellanladen unbewusst und achtlos mit Meinungen, Gefühlen und dem persönlichen Freiraum anderer umzugehen.

Lieber elegant und auf Augenhöhe einladen, teilen, ermutigen, bestärken, zuhören und konstruktive Lösungen anbieten.

Die eigenen Grenzen achten

Ihre Handlungen zum Wohle des Ganzen auszurichten, beinhaltet immer alle anderen, aber auch Sie selbst. Lassen Sie umgekehrt auch nicht zu, dass andere Ihre Gutmütigkeit mit ungebührlichen Forderungen ausnutzen, für die Sie in Ihrer Rolle als Platinum-Markenpartner nicht zuständig sind.

Ihr Feedback

Bitte teilen Sie gerne, ob und wie Ihnen diese Tipps geholfen haben, eigene Formulierungen, die Sie gefunden haben, die gut funktioniert haben und lassen Sie Ihren Empfehlungsgeber oder das Kundenservice von Platinum wissen, falls Sie noch irgendetwas in dieser Anleitung vermissen.

Viel Freude und Erfolg beim Teilen des LifeSpan Programms und den Chancen einer Markenpartnerschaft!



PLATINUM EUROPE
MIT DER NATUR IM REINEN