

PLATINUM EUROPE BONUSPLAN

Einfach & lukrativ
Give € 50 – Get € 50
Klare Einstiegsboni

Hochdotierte
ZUSATZPRÄMIEN

Zwei attraktive
INCENTIVE REISEN
sind im Plan
beinhaltet



DIE PLATINUM-GESCHÄFTSIDEES AM PULS DER ZEIT

ETHISCH Geld verdienen mit REINER GRÜNER NAHRUNG

WÖCHENTLICHE AUSZAHLUNG

Wöchentlicher Abrechnungszeitraum: immer von Samstag, 7 Uhr, bis zum folgenden Samstag, 6:59 Uhr Mitteleuropäischer Zeit.



Melden Sie einen neuen Kunden oder Berater an, der sich für eine 10 Tage Transformation entscheidet und Sie verdienen € 50. Ja, so einfach ist das.

GIVE



GET



Sie müssen aktiver Platinum Berater sein, um teilnehmen zu können.
Die Auszahlung beim Give € 50 – Get € 50 Programm beinhaltet bereits den Erstbestellungsbonus.



Wenn Sie einen neuen Berater anmelden, der sich für ein Gold Pack oder Platinum Pack entscheidet, sind die Sofortauszahlungen noch höher.

Gold Pack

Platinum Pack



Der Gold Rush Bonus beinhaltet bereits den Erstbestellungsbonus.

Beispiel: 400 BV Gold Pack x 25 % (erste Ebene) = Erstbestellungsbonus von € 100,--. Diese € 100,-- sind in den € 125,-- beinhaltet, der zusätzliche Gold Rush Bonus beträgt also 25,-- Euro.



WÖCHENTLICHE AUSZAHLUNG

Wöchentlicher Abrechnungszeitraum: immer von Samstag, 7 Uhr, bis zum folgenden Samstag, 6:59 Uhr Mitteleuropäischer Zeit.

HADELSSPANNE

Bis zu **20%**
BERATER

Bis zu **30%**
PREMIUM BERATER
(Vorbereitung von 50+ BV)

Bis zu **40%**
GESUNDHEITSBERUFE
(siehe Definition auf Seite 6)

Berater, Premium Berater & Gesundheitsberufe erhalten die Differenz

PLATINUM STAMMKUNDEN-PROGRAMM

Erste Bestellung..... 0% Rabatt vom Endkundenpreis
(oder Verwendung eines Gutscheins)

1. FOLGEMONAT..... 5% Rabatt vom Endkundenpreis
2. FOLGEMONAT..... 10% Rabatt vom Endkundenpreis
3. FOLGEMONAT..... 15% Rabatt vom Endkundenpreis
4. FOLGEMONAT..... 20% Rabatt vom Endkundenpreis
(erhalten weiterhin 20% Rabatt auf jede Bestellung, die im jeweils darauffolgenden Monat aufgeben wird. Siehe vollständige Definition auf Seite 6)

QUALIFIKATIONEN	Distributor	A Associate	B Builder	C Consultant	D Director	E Executive	Diamond	Green Diamond	Blue Diamond	Black Diamond	Red Diamond	Crown	2-Star Crown	3-Star Crown	4-Star Crown	5-Star Crown	Royal Crown I	Royal Crown II
PERSÖNLICHES VOLUMEN	0	50	50	50	50	50	100	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200
PERSÖNLICH ANGEMELDETE BERATER UND / ODER KUNDEN * Plus »Struktur« am Ende der Seite dargelegt	0	0	1	2	3	4	6*	6*	6*	6*	6*	12*	12*	12*	12*	12*	12*	12*
GRUPPENVOLUMEN (In Tausend BV; Es zählen 8 Ebenen für Ränge bis zu Red Diamond und 9 Ebenen für Crowns und darüber.)	0	0	0,3	1	2,5	6	15	30	50	75	100	150	200	300	400	500	750	1.000
ERSTBESTELLUNGSBONUS beinhaltet Gold & Platinum Packs ausbezahlt im Rahmen des Gold Rush Bonus (gilt nicht für Bestellungen durch Professionals)	LEVEL 1	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%	25%
	LEVEL 2	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	LEVEL 3	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	LEVEL 4	↑	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%

STRUKTUR

Diamond 3 Consultant-Linien	Green Diamond 3 Director-Linien	Blue Diamond 3 Executive-Linien	Black Diamond 1 Diamond-Linie + 2 Executive-Linien	Red Diamond 2 Diamond-Linien + 1 Executive-Linie
Crown 1 Blue Diamond-Linie + 2 Diamond-Linien oder 50 %-Regel	2-Star Crown 2 Blue Diamond-Linien + 1 Diamond-Linie oder 50 %-Regel	3-Star Crown 3 Blue Diamond-Linien oder 50 %-Regel	4-Star Crown 4 Blue Diamond-Linien oder 50 %-Regel	5-Star Crown 5 Blue Diamond-Linien oder 50 %-Regel
Royal Crown I 3 Crown-Linien	Royal Crown II 3 Crown-Linien			

MONATLICHES RESIDUAL-EINKOMMEN

QUALIFIKATIONEN		Distributor	A Associate	B Builder	C Consultant	D Director	E Executive	Diamond	Green Diamond	Blue Diamond	Black Diamond	Red Diamond	Crown	2-Star Crown	3-Star Crown	4-Star Crown	5-Star Crown	Royal Crown I	Royal Crown II
PERSÖNLICHES VOLUMEN		0	50	50	50	50	50	100	100	100	100	100	200	200	200	200	200	200	200
PERSÖNLICH ANGEMELDETE AKTIVE BERATER UND / ODER KUNDEN (+ STRUKTUR)		0	0	1	2	3	4	6*	6*	6*	6*	6*	12*	12*	12*	12*	12*	12*	12*
GRUPPENVOLUMEN (In Tausend BV; Es zählen 8 Ebenen für Ränge bis zu Red Diamond und 9 Ebenen für Crowns und darüber.)		0	0	0,3	1	2,5	6	15	30	50	75	100	150	200	300	400	500	750	1.000
UNILEVEL beinhaltet alle Kunden und Berater volumin nach der Erstbestellung.	EBENE 1	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 2	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 3	↑	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 4	↑	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 5	↑	↑	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 6	↑	↑	↑	↑	↑	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
	EBENE 7	↑	↑	↑	↑	↑	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
	EBENE 8	↑	↑	↑	↑	↑	↑	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%	3%
INFINITY für alle Generationen von Green Diamonds und Blue Diamonds	EBENE 9	Green Diamonds verdienen bis zum nächsten Green Diamond							2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
	EBENE 10	Blue Diamonds verdienen bis zum nächsten Blue Diamond							↓	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
									ALLE	VORHANDENEN					EBENEN			TIEF	
MATCHING BONI	GEN 1	↑	↑	↑	↑	↑	↑	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
	GEN 2	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	5%	5%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
	GEN 3	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	5%	5%	10%	10%	10%	10%	10%
	GEN 4	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	↑	10%	20%



PLATINUM EUROPE
MIT DER NATUR IM REINEN

MONATLICHE POOLS & LIFESTYLE BONI

ACHIEVEMENT BONI

Wenn Sie einen neuen Rang erreichen, belohnen wir Sie für Ihre Leistung und wir belohnen auch Ihren Enroller, wenn Sie Consultant, Director oder Executive werden in der dafür vorgesehenen Zeit. Achievement Matching Boni folgen der Enroller-Struktur, beinhalten kein Roll-up. Nur die Person, die den neuen Rang erreicht, und der Enroller erhalten diesen Bonus. Der Enroller muss ebenfalls auf diesen Rang oder einen höheren während des gleichen Monats qualifiziert sein, um seinen Achievement Bonus zu erhalten. Neue Berater haben 2+ Monate, um sich als Consultant zu qualifizieren. Das bedeutet, der neue Berater hat 2 volle Monate plus den Rest des Monats, in dem er sich angemeldet hat, um diesen Bonus zu erhalten; 3 volle Monate plus den Rest des Monats, in dem er sich angemeldet hat, um den Rang Director zu erreichen; 4 volle Monate plus den Rest des Monats, in dem er sich angemeldet hat, um den Rang Executive zu erreichen. Für die Diamond-Qualifikation gibt es kein Zeitlimit und keine Enroller-Vergütung.

€50
In 2+ Monaten
Consultant

€100
In 3+ Monaten
Director

€200
In 4+ Monaten
Executive

€500
Diamond Achievement Bonus
KEIN ZEITLIMIT!

€50
Consultant
Match

€100
Director
Match

€200
Executive
Match

LIFESTYLE BONI

Hochdotierte zusätzliche Leistungsboni!

Diamonds – Red Diamonds

- Kreieren Sie 1 neuen Consultant (oder höher), ausgehend von einem Builder oder darunter, innerhalb von 8 Ebenen während des betreffenden Monats.
- Der neue Consultant (oder darüber) darf sich nicht unter einem anderen Diamond (oder darüber) befinden, mit Ausnahme des ersten Monats, in dem der Berater den Rang Diamond oder höher erreicht, ausgehend vom Rang Executive (oder darunter). Dann zählen die Consultants in dieser Linie für die Erreichung dieses Bonus in diesem Monat. Nachdem ein Berater für länger als ein Monat den Rang Diamond oder höher erreicht hat, wird diese Linie blockiert und kann nicht mehr als Linie zum Bilden qualifizierender Consultants benutzt werden.
- Der neue Consultant muss nicht persönlich angemeldet worden sein.

Crown – Royal Crown II

- Kreieren Sie 1 neuen Director (oder höher), ausgehend von einem Consultant oder darunter innerhalb von 9 Ebenen während des betreffenden Monats.
- Der neue Director (oder höher) darf sich nicht unter einem anderen Crown (oder höher) befinden.
- Der neue Director muss nicht persönlich angemeldet worden sein.

€300
Diamond

€600
Green
Diamond

€1200
Blue
Diamond

€1800
Black
Diamond

€2500
Red
Diamond

€3000
Crown

€4000
2-Star Crown

€5000
3-Star Crown

€7500
4-Star Crown

€10,000
5-Star Crown

€10,000
Royal Crown I

€10,000
Royal Crown II

DIAMOND POOL

Erhalten Sie Einkommen jenseits der Grenzen Ihrer eigenen Downline.

Die Diamond Pools bezahlen auf alle Platinum BVs in ganz Europa an die dafür qualifizierten Diamonds.

- Kreieren Sie 1 neuen Consultant (oder höher), ausgehend von einem Builder oder darunter, innerhalb von 8 Ebenen während des betreffenden Monats.
- Der neue Consultant (oder darüber) darf sich nicht unter einem anderen Diamond (oder darüber) befinden - mit Ausnahme des ersten Monats, in dem der Berater den Rang Diamond oder höher erreicht, ausgehend vom Rang Executive (oder darunter). Dann zählen die Consultants in dieser Linie für die Erreichung dieses Bonus in diesem Monat. Nachdem ein Berater für länger als ein Monat den Rang Diamond oder höher erreicht hat, wird diese Linie blockiert und kann nicht mehr als Linie zum Bilden qualifizierender Consultants benutzt werden.
- Der neue Consultant muss nicht persönlich angemeldet worden sein.

1%

1%

1 ANTEIL
Diamond

2 ANTEILE
Green
Diamond

3 ANTEILE
Blue
Diamond

1 ANTEIL
Black
Diamond

2 ANTEILE
Red
Diamond

CROWN POOL

Erhalten Sie Einkommen jenseits der Grenzen Ihrer eigenen Downline. Der Crown Pool bezahlt 3 % vom gesamten Platinum BV in ganz Europa an unsere dafür qualifizierten Crowns.

- Kreieren Sie 1 neuen Director (oder höher), ausgehend von einem Consultant oder darunter, innerhalb von 9 Ebenen während des betreffenden Monats.
- Der neue Director (oder höher) darf sich nicht unter einem anderen Crown (oder höher) befinden.
- Der neue Director muss nicht persönlich angemeldet worden sein.

3%

1 ANTEIL
Crown

2 ANTEILE
2-Star Crown

3 ANTEILE
3-Star Crown

4 ANTEILE
4-Star Crown

5 ANTEILE
5-Star Crown

5 ANTEILE
Royal Crown I

5 ANTEILE
Royal Crown II

REISEN



Diamond Trip: Bayern, Deutschland

Begegnen Sie Platinum-Eigentümer David Sandoval und Mitgliedern des Management-Teams, lernen Sie von erfolgreichen Führungskräften und genießen Sie Freizeitaktivitäten und Austausch mit gleichgesinnten Platinum Beratern. Alle Berater, die den Rang Diamond erreichen, erhalten diese Reise einmal in ihrer Karriere. Übernachtung, Verpflegung, spezielle Geschenke und einiges mehr sind inkludiert.

Die Anreise ist nicht inkludiert. Die Dauer ist 3 Tage / 2 Nächte.



REISEN



Crown Trip: jedes Jahr ein neues Reiseziel

Jedes Jahr laden wir qualifizierte Crowns in einen anderen Weltklasse-Urlaubsort ein und bieten Aktivitäten, Abenteuer, Entspannung und Ausbildung. Im Zentrum dieser Reise steht unser Ziel „Making Healthy Cool“ (Gesundheit cool zu machen). Und was ist cooler als 5 Tage / Nächte voll bezahlt mit gleichgesinnten Unternehmern an einem luxuriösen Urlaubsort zu verbringen?

Inkludiert sind Flug und 5 Tage Aufenthalt.



MONATLICHE DURCHSCHNITTSBONI FÜR NORDAMERIKA * 2015

Bezahlter Rang		% aller Berater	% aktiver Berater	Monatlicher Bonus 2015 - alle Berater			Monatlicher Bonus 2015 - aktive Berater			Monate bei Platinum		
				Hoch	Durchschnitt	Niedrig	Hoch	Durchschnitt	Niedrig	Hoch	Durchschnitt	Niedrig
A	Associate	77,53%	40,92%	1.512	0	0	1.512	45	10	148	15	1
B	Builder	11,57%	29,66%	1.549	8	0	1.549	67	10	148	19	1
C	Consultant	6,12%	16,46%	2.792	26	0	2.792	149	10	144	18	1
D	Director	2,64%	6,94%	3.628	74	0	3.628	298	28	150	18	1
E	Executive	1,27%	3,56%	6.832	200	0	6.832	723	22	150	22	1
	Diamond	0,46%	1,36%	7.489	708	0	7.489	1.650	706	148	28	3
	Green Diamond	0,16%	0,42%	8.609	1.235	56	8.609	2.857	1.860	140	25	2
	Blue Diamond	0,06%	0,17%	12.387	3.872	2.191	12.387	5.417	4.132	72	27	8
	Black Diamond	0,06%	0,17%	17.040	6.242	1.895	17.040	6.242	1.895	39	50	13
	Red Diamond	0,05%	0,15%	18.077	10.519	6.619	18.077	10.519	6.619	144	34	12
	Crown	0,03%	0,09%	17.700	12.393	10.377	17.700	12.393	10.377	39	25	16
	2-Star Crown	0,02%	0,05%	24.857	18.612	14.906	24.857	18.612	14.906	40	29	20
	3-Star Crown	0,01%	0,02%	26.850	24.530	24.186	26.850	24.530	24.186	33	32	32
	4-Star Crown	0,01%	0,03%	39.817	31.702	24.931	39.817	31.702	24.931	150	72	30
	5-Star Crown	0,01%	0,02%	43.547	39.082	31.924	43.547	39.082	31.924	31	31	31

Die oben angeführte Einkommensstatistik beinhaltet nicht die Handelsspanne für Produktverkäufe an Kunden, die nicht bei Platinum registriert sind. Für viele Berater repräsentiert das aber substantielles zusätzliches Einkommen, das in dieser Tabelle nicht aufscheint. Dieses zusätzliche Einkommen kann den Ertrag erhöhen, speziell soweit es die niedrigeren Ränge betrifft. Diese Einkommensstatistik gilt für alle aktiven US-Purium-Berater, die 2015 zum Bezug eines Downline-Bonus berechtigt waren. Ein aktiver Berater ist dabei so definiert, dass dieser mindestens ein Mal im Jahr 2015 eine Bonusauszahlung erhalten hat. Berater, die 2015 inaktiv waren, erhielten keine Bonuszahlungen. Der durchschnittliche Jahresbonus für aktive Berater betrug 2015 USD 888,47, für alle Berater (aktive und inaktive) waren es \$ 300,54. Im Jahr 2015 erhielten 28 % aller Berater keinerlei Bonuszahlungen. Bitte beachten Sie, dass diese Zahlen nicht den Gewinn eines Beraters repräsentieren, da sie die Ausgaben nicht beinhalten, die ein Berater zum Betreiben seines Geschäftes getätigt hat. Die oben angeführten Zahlen sind brutto (Betrag vor Abzug aller Ausgaben). Die Ausgaben, die ein Berater zum Betreiben seines Purium-Geschäftes tätigt, variieren stark. Ausgaben von Beratern können zwischen mehreren hundert und mehreren Tausend Dollar jährlich liegen. Sie sollten die geschätzten Ausgaben mit einberechnen, wenn Sie versuchen, potenzielle Profite zu berechnen. Solche Ausgaben können zum Beispiel Werbeausgaben, Produktmuster, Training, Reisekosten, Telefon- und Internetkosten, Geschäftsausrüstung und weitere verschiedene Ausgaben beinhalten. Die Investitionen, die ein Berater zum Betreiben seines Geschäftes vornimmt, variieren stark. Die Zahlen der Berater in dieser Tabelle sind nicht notwendigerweise repräsentativ für die Bonuszahlungen, die ein anderer Platinum Berater erhalten wird. Sie stellen keine Garantien für zukünftiges Einkommen dar. Ihr individueller Erfolg wird von Ihren eigenen Umsätzen bestimmt, und das erfordert konsequente Aufbauarbeit, Fleiß und Führungsqualität. Ihr Erfolg wird davon abhängen, wie gut Sie diese persönlichen Qualitäten entwickeln und einsetzen.

BEGRIFFSERKLÄRUNGEN

50 %-Regel: Eine alternative Qualifikationsstruktur, die einem Crown erlaubt, das Gruppenvolumen einer Linie für 50 % des gesamten benötigten Gruppenvolumens für den betreffenden Rang heranzuziehen. Die anderen 50 % des Gruppenvolumens kommen aus allen anderen Linien. Diese Regel trifft nicht für Ränge unterhalb der Crown-Ränge zu.

Aktiv: Aktive Berater oder Kunden haben 50 BV Persönliches Volumen in einer monatlichen Abrechnungsperiode.

Back-Up Order: ist eine monatliche Vorbestellung, die der Berater einrichtet, und die am 21. jedes Monats versendet wird für den Fall, dass der Berater nicht bereits zuvor Produkte im Wert von über 50 BV bestellt hat. Eine Änderung ist bis 15 Uhr am Vortag vor Aussendung der Vorbestellung möglich. Eine aufrechte Vorbestellung von 50 BV oder mehr qualifiziert einen Berater zum Premium Berater.

Bonusvolumen (BV): ist der Punktwert, der einem Produkt zugeordnet ist. Er wird für Qualifikationen, Bonusberechnung und Auszahlung herangezogen. Die BV-Werte aller Produkte sind in der Preisliste oder auf Ihrer Platinum Webseite ersichtlich.

Enroller: die Person, die einer neuen Person das Platinum Geschäft ursprünglich vorgestellt hat. Kann, aber muss nicht, gleich dem Sponsor sein.

Generation: eine Generation ist eine aktive Ebene von Beratern, die der Enroller-Struktur folgt. Bei den Matching Boni wird die dynamische Kompression auf alle Generationen angewendet, um die Auszahlung zu maximieren.

Gesundheitsberufe: Darunter fallen alle Berater, die eine Zusatzqualifikation aus dem Gesundheitsbereich oder Wellnessbereich eingereicht haben, die von Platinum Europe anerkannt worden ist, und die eine Erstbestellung von über 400 BV abgegeben haben oder ein persönliches Gruppenvolumen von über 400 BV in einem bestimmten Monat erreicht haben (Persönliches Gruppenvolumen = Persönliches Volumen + Kundenvolumen).

Gültige Zusatzqualifikationen sind zum Beispiel: Arzt, Krankenschwester, Ernährungsberater, Physiotherapeut, Masseur oder Ähnliches. Oder aus dem Fitnessbereich Personaltrainer, Eigentümer eines Fitnessstudios oder ähnliches. Oder aus dem Kosmetikbereich Kosmetikerin, Kosmetiksalon-Besitzer und so weiter. Personen ohne derartige Zusatzqualifikation qualifizieren sich nicht als Mitglieder der Gesundheitsberufe. Diese müssen eine anerkannte Zusatzqualifikation in einem Bereich aufweisen, der mit einer Dienstleistung in den Bereichen Gesundheit und Wellness für den Kunden einhergeht. Angehörige solcher Gesundheitsberufe können in der gleichen Weise am Platinum Europe Bonusplan als Berater teilhaben und ebenfalls einen Unilevel Bonus bis zu 8 Ebenen erwirtschaften.

Platinum Europe strebt auch eine Zusammenarbeit mit Menschen in Gesundheitsberufen an, um interessierte Kunden zu erreichen. Um diese Bestrebungen zu unterstreichen, bieten wir einen 40 %-Rabatt und daher eine 40 %-Handelsspanne für alle Angehörigen zertifizierter Gesundheitsberufe an. Gesundheitsberufe kommen in den Genuss der gleichen Vorteile eines vollständigen Platinum Geschäftsaufbaus wie andere Platinum Berater. Da aber ihre Bestellungen mit einem höheren Rabatt einhergehen, wird der monatliche Unilevel Bonus, der für die darüber befindlichen Upline-Berater ausbezahlt wird, für das Volumen der Menschen in Gesundheitsberufen wie folgt angepasst:

Ebene 1 ... 5 % (Associates und darüber)
Ebene 2 ... 5 % (Builders und darüber)
Ebene 3 ... 5 % (Consultants und darüber)
Ebene 4 ... 5 % (Directors und darüber)
Ebene 5 ... 5 % (Executives und darüber)
Ebene 6 ... 5 % (Diamonds und darüber)

Um ihren Sonderstatus aufrechtzuerhalten, müssen Berater in Gesundheitsberufen ein Persönliches Gruppenvolumen von 400 BV jeden Monat erwirtschaften. Dazu zählen das persönliche Volumen (PV) und das Volumen aller persönlich angemeldeten Kunden. Wenn dieses Volumen in einem Monat nicht erreicht wird, erfolgt eine Statusänderung auf Premium Berater (wenn eine monatliche Vorbestellung über mindestens 50 BV vorliegt) oder auf Berater (falls keine monatliche Vorbestellung vorliegt). Um sich wieder neu für den 40 %-Rabatt zu qualifizieren ist eine weitere Bestellung von mehr als 400 BV nötig oder das Erreichen von 400 BV persönliches Gruppenvolumen innerhalb eines Monats.

Gruppenvolumen (GV): das Gesamtvolumen in Ihrer Organisation innerhalb einer Tiefe von 8 Ebenen nach Anwendung der Kompression inklusive Ihrem persönlichen Volumen. Zur Berechnung des Gruppenvolumens für Crowns werden 9 Ebenen herangezogen.

Gutschein-Programm: Bestellungen von Kunden unter Verwendung eines Gutscheins werden um 50 Euro im Preis reduziert und das BV wird um 50 Punkte reduziert (Preis und BV werden niemals weniger als 0 oder zu negativen Werten hin reduziert, und ein Gutschein kann nicht zur Abdeckung der Versandkosten verwendet werden). Bestellungen von Beratern unter Einsatz eines Gutscheins werden um 50 Euro im Preis reduziert, während das BV gleich bleibt. Sobald nach Verwendung eines Gutscheins bei Produktbestellungen der Nettobestellwert ohne Versandkosten 20 Euro überschreitet fällt die Handelsspanne für den Enroller an.

Infinity Bonus: Es gibt zwei Kategorien von Infinity Boni. Der Green Diamond Infinity Bonus ist ein 2 %-Bonus, der in der 9. Ebene beginnt und bis in eine unendliche Tiefe von Ebenen reicht (bis ganz nach unten zur letzten Ebene Ihrer Gruppe), außer er wird von einem anderen Green Diamond „geblockt“. Das bedeutet, Sie können 2 % Bonus erhalten auf Bestellungen in der 10. Ebene, 20. Ebene oder sogar 100 Ebenen tief in Ihrem Geschäft. Wenn sich ein anderer Green Diamond in Ihrer Gruppe befindet, dann werden Sie die 2 % auf die 9. Ebene erhalten und dann weiter in die 9. Ebene des Green Diamond in dieser Linie. Wenn der Green Diamond in Ihrer ersten Ebene ist werden Sie den 2 %-Bonus in dieser Linie nur in Ihrer 9. Ebene erhalten.

Die **Infinity Boni von Blue Diamond bis Royal Crown II** funktionieren auf ähnliche Weise wie der Green Diamond Infinity Bonus, nur beginnen sie in der 10. Ebene, und es werden 2 % für eine unendliche Anzahl darunter liegender Ebenen ausbezahlt bis der nächste Blue Diamond den Bonus „blockiert“. Sehr wichtig ist, dass sich Infinity Boni addieren, was bedeutet, wenn ein Blue oder Black Diamond keinen Green Diamond unterhalb der 10. Ebene hat, dann wird der Blue oder Black Diamond beide 2 % Infinity Boni (insgesamt 4 %) auf seine gesamte Organisation unterhalb seiner 10. Ebene erhalten.

Kompression (oder dynamische Kompression): Dynamische Kompression findet statt, wenn ein Berater seine erforderlichen Qualifikationen für eine Bonusauszahlung nicht erreicht. Das Volumen des nicht qualifizierenden Beraters und aller dazugehörigen Kunden wird dann der nächsten qualifizierten Person in der Upline zugerechnet. Der Platinum Bonusplan verwendet dynamische Kompression zur Berechnung aller Bonusarten (mit Ausnahme von Poolboni, Achievement Boni und Lifestyle Boni), um eine maximale Auszahlung an qualifizierte Berater sicherzustellen.

Matching Bonus: Ein 10 %iger monatlicher Bonus, der für die Ränge Diamond und höher ausbezahlt wird. Er basiert auf den Unilevel/Infinity/First Order/Professional Boni von all Ihren persönlich angemeldeten Beratern Ihrer ersten Generation. Matching Boni zwischen 5 %

und 10 % werden auch auf die Generationen 2, 3 und 4 ausbezahlt, je nach dem erreichten Rang. Für Matching Boni gilt die dynamische Kompression auf alle Generationen, um die Auszahlung zu maximieren. Beispiel: Maja hat Willi angemeldet. Willi bekommt eine Bonuszahlung in Höhe von € 50,-, basierend auf seinen Unilevel/Infinity/First Order/Professional Boni. Maja bekommt also einen Matching Bonus von € 5,- (also 10 % von € 50,-). Der Matching Bonus ist Teil der monatlichen Bonusberechnung und wird, wenn er anfällt, auch monatlich ausbezahlt.

Minimaler Auszahlungsbetrag: Der minimale Auszahlungsbetrag für Bonuszahlungen beträgt 10 Euro. Bonuszahlungen werden akkumuliert und einbehalten bis der Betrag für die Minimalauszahlung erreicht wird.

Persönliches Volumen (PV): das gesamte Volumen an Produkten, das von einem Berater innerhalb eines Monats bestellt wird.

Premium Berater: Eine natürliche oder juristische Person, die ein Starter-Kit erwirbt und die Platinum Bestimmungen einhält, ist ein Platinum Berater. Wenn ein Berater eine monatliche Vorbestellung von 50 BV oder mehr bekannt gibt, wird dieser Berater zum Premium Berater und erhält zusätzlichen Rabatt auf seine Produkte (bis zu 10 % mehr Rabatt) als Anerkennung für seine monatliche Vorbestellung.

Purium Health Products (PHP): PHP ist das Schwesterunternehmen von Platinum Health Europe, das in den USA und Kanada aktiv ist. Wenn Sie Platinum Berater werden, werden Sie automatisch auch Purium Berater und umgekehrt. Purium hat einen Bonusplan, der auf alle Bestellungen zutrifft, die sich auf die USA und Kanada beziehen. Sie können diesen Plan auf Ihrer persönlichen Webseite www.mypurium.com/IhrWebalias einsehen. Volumina und Ränge zwischen beiden Plänen sind nahtlos. Die Berater werden basierend darauf bezahlt an welchem Ort die Bestellung platziert wurde. Bestellungen, die in Purium-Territorien platziert wurden, werden über den Purium Bonusplan bezahlt. Sie benötigen kein zusätzliches Starter-Kit und auch keine zusätzliche Vorbestellung, um sich für Bonuszahlungen zu qualifizieren, die von Bestellungen in den USA oder Kanada stammen. Poolboni werden für Platinum und Purium separat abgerechnet.

Platinum Stammkunden-Programm: Der mögliche Rabatt für registrierte Kunden steigt um 5 % mit jeder regelmäßigen monatlichen Bestellung bis zu einem Maximum von 20 %. Falls der Kunde in einem Monat nicht bestellt, vermindert sich der Rabatt um jeweils 5 % bis zu einem Minimum von 0 %.

Beispiel: Ein Kunde bestellt im Januar (0 % Rabatt), im Februar (5 % Rabatt), im März (10 % Rabatt), im April (15 % Rabatt), aber bestellt dann im Mai nicht ... dann wird er für eine Bestellung im Juni 10 % Rabatt erhalten (5 % weniger als im April, weil keine Bestellung im Mai erfolgt ist). Die monatliche Vorbestellung kann Kunden als Serviceleistung angeboten werden, damit keine Bestellungen versehentlich vergessen werden, ist aber für die Erreichung der einzelnen Rabattstufen nicht verpflichtend.

Unilevel Bonus: der monatliche Bonus, den Sie auf Ihr Gruppenvolumen erhalten, das aus allen Beratern und Kunden innerhalb von 8 Ebenen besteht. Diese 8 Ebenen unterliegen der Kompression und folgen der Sponsor-Struktur. Sie werden basierend auf Ihrem aktuellen Rang herangezogen. Der monatliche Unilevel Bonus beinhaltet keine Auszahlung auf Volumina, für die bereits eine Auszahlung eines wöchentlichen Erstbestellungsbonus erfolgt ist.

Weitere Definitionen finden Sie in den Platinum Bestimmungen.



